



Das Stichwort
Versicherungsmakler

**Mehr Leistung
fürs Geld**

Beim unabhängigen Makler hat der Kunde einen entscheidenden Vorteil gegenüber dem Vertragsabschluss bei Ein-Firmen-Vertretern oder Agenturen: Ein solcher Versicherungsmakler ist nicht auf bestimmte Gesellschaften festgelegt (siehe auch FINANZtest 2/2000, Seite 77). Anders als bei Firmenvertreter sollte er möglichst alle am Markt angebotenen Tarife führen.

Darüber hinaus hat der Versicherungsmakler laut Rechtsprechung als Interessenvertreter des Kunden zu handeln. Er hat eine umfangreiche Beratungspflicht. Geht durch den Fehler eines Maklers etwas schief, so haftet dieser mit seinem Vermögen für den entstandenen Schaden. Vorteil für den Kunden: Der Makler hat ein eigenes Interesse, Kunden vom Kauf eines für sie nachteiligen Produkts abzuraten oder sie auf eventuelle Lücken in ihrem Versicherungsschutz aufmerksam zu machen. In der Regel ist die Arbeit des Maklers für den Kunden kostenlos.